

El Durazno: 17 de mayo de 1975.

Rvdo. Padre Don  
Ricardo Sosa Días.  
Montevideo.

Muy estimado en Cristo:

El viernes estuve por Cáritas pero ya se habían retirado, ignoraba que era sólo hasta las 13 la hora de oficina. Me llevaba el motivo de conversar con Vd. por varios puntos que me interesa aclarar, al mismo tiempo presento al portador de esta que es el Sr. Juan Santini, componente de una arraigada familia cristiana de nuestro medio y persona confiable en todo sentido. El Padre Arrillaga o el P. García también pueden dar fe de lo que digo. El le transmitirá su problema relacionado con el planapícola.

En cuanto a lo mío quería hablarlo personalmente con Vd. y Mr. Conroy. Entiendo que esto lo debo hablar a riesgo de que se me crea que estoy defendiendo posiciones, por eso debo fundamentar muy bien y lo haré si me dan la oportunidad. En la última visita se me excluyó de la reunión con el Sr. Intendente y él no va alas que se tienen con los apicultores. Yo ni soy, ni me tengo por eminencia y aunque se me trate de pedante, (lo peor que me podría pasar), igualmente le tengo que decir que en nuestra zona puedo hablar con mucha propiedad y puedo aportar mucho al éxito del plan. Pero ya veo por ahí los pequeños manejos que quieren sacar ventajas y van a embarcar al plan en uno más que desembocará por lógica y por estadística en el fracaso.

Yo no quiero compadrear, ni sobresalir pero le pido al plan que me permita dirigir a diez principiantes y les suministro desde los núcleos hasta la asistencia técnica. Los demás que los dirijan los técnicos del Rubino.

Si mis directivas sirvieron para delinear el plan apícola, para decir qué máquina era la adecuada, Rietche, qué casa fabricaba el mejor extractor: Marinari, y eso se aceptó, no veo porqué meten en nuestra zona gente desconocedora para dirigir a nuestros apicultores en una empresa que sólo tiene una meta: NO FALLAR. Padre: Una enfermedad de abejas es factor limitante, pero la enfermedad se cura. Un mal manejo también lo es, pero se puede corregir. Una abeja que trae sus limitaciones inherentes a su raza no se corrige en el mes, ni en el año, ni en el lustro siquiera. Y hay técnicos que sostienen que nuestra abeja la negra alemana es lo mejor... pero no lo es.

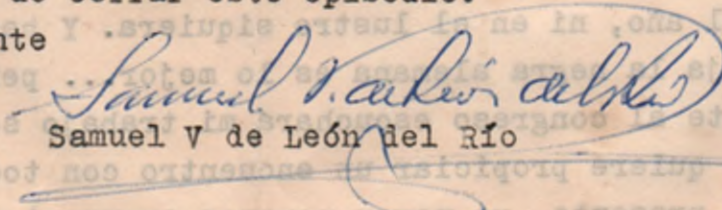
Si Vd. asiste al congreso escuchará mi trabajo sobre la abeja más adaptada pero si Vd. quiere propiciar un encuentro con todos los técnicos del Rubino y Mr. Conroy presente, yo voy y ponemos argumentos técnicos y prácticos y de lo que Vd. quiera para que Vds. tengan las dos campanas en este asunto. La gente de la Intendencia sólo aporta buena voluntad pero no conoce el tema a fondo, no me niego a que estén presentes si Vds. quieren.

Además anda por acá en boca de persona allegada al plan por parte de la Intendencia que ha dicho que el precio que le dije en la reunión y que es de \$35.000.00 es abusivo. Estos señores que así hablan quizá tengan sus puntos de vista distintos a los nuestros pero también estoy dispuesto a poner en una mesa redonda estos datos tres panales con miel y cría llevando una reina sacada del hueco de un árbol se puede vender en 12.000 pesos y es buen negocio porque cuesta hora y media cazarla. Vendido a mi precio es un agio descomunal; visto así tiene razón.

Una núcleo que me exige dar un tratamiento de Fumidil B en mayo a todas las colmenas (250) y comprar durante 5 años sin fallar ninguno, líneas de reinas puras importadas o traídas de contrabandos pero pagadas en dólares en Buenos Aires. Si duda pregunte al Sr. Oscar Rossi-Ministerio de Asuntos Agrarios. Calles 13 y 32. Ciudad de la Plata. Si es verdad que me suministró reinas procedentes de Piana (Italia) y de York Bee (EE.UU) el día 27 de octubre de 1975 y si es cierto que estoy anotado con 20 reinas para el 8 de setiembre de 1975 nuevas líneas de Piana (Italia). Una cosa es negocio con abejas cualesquiera y otra es con líneas de selección. Piana es miembro de la Comisión de Biología de Apimondia y no va a timbear sus prestigios por veinte reinas. Además si Vd. oye decir que desde un año antes ya le dan fecha determinada para el siguiente creo que hay una organización que respalda. No nos podemos manejar con cuentitos y chismes. Mis núcleos valen eso. Si hay iguales a menos precio. Compren en otro lado. Pero lo que yo quiero es la seguridad porque preparar mil o seiscientos núcleos me requiere tiempo, trabajo, cría paralela de reinas y dinero disponible. Mi camioneta gasta 46 mil pesos de nafta para ir a la cabaña y volver (Ford 1955). Son muchos los gastos inherentes a mi trabajo pero si quieren discutimos los precios con los costos y Vds. me dicen cuanto pueden pagar. Pero yo repito que quiero saber si vendo los núcleos o no. Y le pido que me confirme pues en octubre estos precios serán quizá de ruina si los costos siguen en auge. Confirme por favor SI o NO, porque así me desentiendo y me aboco a negocios de polinización que se me han ofrecido.

Perdón por mi larga lata. Quedo a sus órdenes y quiero hablar con Mr. Conroy y Vd. antes de cerrar este episodio.

Atentamente

  
Samuel V de León del Río